

Für unsere Auftraggeberin, ein etabliertes Schweizer Dienstleistungsunternehmen mit starkem Fokus auf Qualität, Kundennähe und verlässliche Serviceleistungen, eröffnen wir Ihnen eine spannende Möglichkeit im B2B-Vertrieb. Das Unternehmen verfügt über eine gefestigte Marktposition und betreut Geschäftskunden.

Zur Verstärkung des Vertriebsteams sind wir exklusiv beauftragt, Sie für diese Position in der **Region Ostschweiz** anzusprechen.

Key Account Manager B2B Ostschweiz

(a) 100%

Sie überzeugen durch Ihre Fähigkeit, tragfähige Kundenbeziehungen aufzubauen und nachhaltig zu entwickeln? In dieser Position erwartet Sie ein Umfeld, in dem Sie Ihr Know-how wirkungsvoll einsetzen und weiter vertiefen können.

Als verantwortliche Ansprechperson für zentrale Geschäftskunden in der Ostschweiz erfassen Sie deren Anforderungen präzise, leiten daraus zielgerichtete Lösungen ab und stellen eine Zusammenarbeit sicher, die auf Kontinuität, Vertrauen und messbaren Mehrwert ausgerichtet ist.

Ihre Hauptaufgaben

- Umsatzverantwortung für das zugeordnete Gebiet
- Betreuung und Ausbau Key Accounts im B2B-Bereich
- Identifikation und Nutzung neuer Markt- und Geschäftschancen
- Entwicklung und Umsetzung individuell abgestimmter Kundenstrategien
- Professionelle Verhandlungsführung auf Entscheider-Ebene
- Enge Zusammenarbeit mit Innendienst, Service und Marketing

Das bringen Sie mit

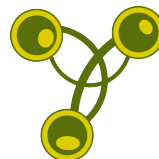
- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb oder Key Account Management
- Überzeugende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Strategisches Denken sowie unternehmerisches Gespür
- Strukturierte, selbstständige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse; Französischkenntnisse von Vorteil
- Eigeninitiative, Flexibilität und hohe Motivation

Darauf können Sie sich freuen

- Modernes Arbeitsumfeld mit viel Raum für eigene Ideen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung und Benefits
- Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven
- Ein motiviertes Team, das gemeinsam Grosses bewegt

Werden Sie Teil eines Teams, das jeden Tag dafür sorgt, dass Kunden auf effiziente, zuverlässige und smarte Lösungen zählen können. **Karin Frei** und **Gregor Bruhin** beantworten gerne Ihre Fragen. Die Bewerbungsunterlagen können Sie bequem über unser Onlineportal einreichen.

Jetzt Bewerben



matthiasdöll

Wir finden. Wir entwickeln. Wir wirken.