



Für unsere Auftraggeberin, ein etabliertes Schweizer Dienstleistungsunternehmen mit starkem Fokus auf Qualität, Kundennähe und verlässliche Serviceleistungen, suchen wir zur Ergänzung des Vertriebsteams eine engagierte Persönlichkeit für die **Region Zentralschweiz**. Das Unternehmen verfügt über eine solide Marktposition und betreut Geschäftskunden.

Wir sind exklusiv beauftragt, Sie für diese Position anzusprechen.

Key Account Manager B2B

Zentralschweiz (a) 100 %

Ihre Stärke liegt im Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen? Dann bietet diese Position die ideale Plattform, um Ihr Können gezielt einzubringen.

In dieser Funktion betreuen Sie bedeutende Geschäftskunden in der Zentralschweiz. Sie analysieren Anforderungen, entwickeln passende Lösungen und gestalten eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Fokus auf langfristigen Nutzen.

Ihre Hauptaufgaben

- Umsatzverantwortung für das zugeordnete Gebiet
- Betreuung und Ausbau Key Accounts im B2B-Bereich
- Identifikation und Nutzung neuer Markt- und Geschäftschancen
- Entwicklung und Umsetzung individuell abgestimmter Kundenstrategien
- Professionelle Verhandlungsführung auf Entscheider-Ebene
- Enge Zusammenarbeit mit Innendienst, Service und Marketing

Das bringen Sie mit

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb oder Key Account Management

- Überzeugende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Strategisches Denken sowie unternehmerisches Gespür
- Strukturierte, selbstständige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse; Französischkenntnisse von Vorteil
- Eigeninitiative, Flexibilität und hohe Motivation

Darauf können Sie sich freuen

- Modernes Arbeitsumfeld mit viel Raum für eigene Ideen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung und Benefits
- Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven
- Ein motiviertes Team, das gemeinsam Grosses bewegt

Werden Sie Teil eines Teams, das jeden Tag dafür sorgt, dass Kunden auf effiziente, zuverlässige und smarte Lösungen zählen können. **Karin Frei** und **Gregor Bruhin** beantworten gerne Ihre Fragen. Die Bewerbungsunterlagen können Sie bequem über unser Onlineportal einreichen.

Jetzt Bewerben



matthiasdöll

Wir finden. Wir entwickeln. Wir wirken.